

Exclusif

AUX ENTREPRISES DES LAURENTIDES

Métier à Dirigeant

Transit vers le prochain niveau

GESTION de la CROISSANCE et OPTIMISATION

Apprendre une stratégie vous bénéficie 1 fois, devenir stratégique dans votre approche bénéficiera 1000 fois



Gains et leviers

Une croissance saine et simplifier. Démystifier les leviers, outils de gestion et Méthode de la balance
Résultat: Analyse, anticipation et décision.



Fondement et direction

Instaurer des optimiseurs de performance et le sens de vos actions de façon durable avec des stratégies efficaces et engageantes
Résultat: Positionnement, part de marché, direction communicationnel



L'expérience

outil de différenciation et d'engagement dans le parcours client comme celui de l'employé pour une expérience mémorable. Méthode du sablier
Résultat: Création valeur, engagement, marque forte



Méthodes et processus

Outil de performance opérationnel et d'optimisation de la capacité et des fluidités pour analyser les forces et les lacunes actuellement en place
Résultat: qualité de livrable, gestion simple et efficace



Leadership

Les rôles, et posture, les niveaux, analyse des écarts, les courbes et leurs impacts entre la gestion et l'inspiration
Résultat: engagement, culture, cohésion, amplification



Planification stratégique

Phases et axes stratégiques., Plan 3 ans, 12 mois, 90 jours avec piliers thématiques, mesures, imputabilité, outils simplifiés et guide quotidien
Résultat: Vision clair et partageable, atteinte objectifs, tableaux de bord, multi-niveau et stratégies ficelées

Pour:
Entrepreneur
Dirigeant
Chef d'entreprise
Membre de la direction
Gestionnaire

subv. 75%
499\$ +Tx
~~2000\$~~

12 participants

Avec la collaboration financière de Service Québec

INFORMATION
info@cinnoaffaires.com
514.562.4336

INSCRIPTION
www.cinnoaffaires.com

Je réserve maintenant

RENDU POSSIBLE PAR
Mirabel Économique
info@mirabeleconomique.ca
Johanne Tessier
coordonnatrice dev. entrepreneurial

+ d'infos



L'alliance entre les bonnes pratiques d'affaires et l'innovation

Le pivot des PME's pour une pérennité plus simple et efficace

Croissance

Utiliser les meilleurs méthodes pour optimiser vos résultats et vos leviers

Stratégie

Un œil stratégique, tactique et opérationnel pour plus de performance et une vision 360

Leadership

Impact et mobilisation pour des équipes impliqués et une culture solide

15 oct 25

29 oct 25

5 nov 25

12 nov 25

26 nov 25

10 déc 25



1 diagnostic individuel
18h de formation sur
6 Ateliers en direct sur zoom avec rediffusion
3 questions-réponses en virtuel
6h d'accompagnement individuel avec des experts jusqu'à la fin décembre
Outils et exercices + groupe privé
Collaboration et intelligence collective
100% mouvement, pratique et applicable

AVEC LA PARTICIPATION FINANCIÈRE

Québec



CINNO AFFAIRES
CROISSANCE ET LEADERSHIP