



Métier à Dirigeant  
Transit vers le prochain niveau

# GESTION de la CROISSANCE et OPTIMISATION

Apprendre une stratégie vous bénéficie 1 fois, devenir stratégique dans votre approche bénéficiera 1000 fois



## Gains et leviers

Une croissance saine et simplifier. Démystifier les leviers, outils de gestion et Méthode de la balance  
**Résultat:** Analyse, anticipation et décision.



## Fondement et direction

Instaurer des optimiseurs de performance et le sens de vos actions de façon durable avec des stratégies efficaces et engageantes  
**Résultat:** Positionnement, part de marché, direction communicationnel



## L'expérience

outil de différenciation et d'engagement dans le parcours client comme celui de l'employé pour une expérience mémorable. Méthode du sablier  
**Résultat:** Création valeur, engagement, marque forte



## Méthodes et processus

Outil de performance opérationnel et d'optimisation de la capacité et des fluidités pour analyser les forces et les lacunes actuellement en place  
**Résultat:** qualité de livrable, gestion simple et efficace



## Leadership

Les rôles, et posture, les niveaux, analyse des écarts, les courbes et leurs impacts entre la gestion et l'inspiration  
**Résultat:** engagement, culture, cohésion, amplification



## Planification stratégique

Phases et axes stratégiques., Plan 3 ans, 12 mois, 90 jours avec piliers thématiques, mesures, imputabilité, outils simplifiés et guide quotidien  
**Résultat:** Vision clair et partageable, atteinte objectifs, tableaux de bord, multi-niveau et stratégies ficelées



## L'alliance entre les bonnes pratiques d'affaires et l'innovation

Le pivot des PME's pour une pérennité plus simple et efficace

### Croissance

Utiliser les meilleurs méthodes pour optimiser vos résultats et vos leviers

### Stratégie

Un oeil stratégique, tactique et opérationnel pour plus de performance et une vision 360

### Leadership

Impact et mobilisation pour des équipes impliqués et une culture solide

**Pour:**  
Entrepreneur  
Dirigeant  
Chef d'entreprise  
Membre de la direction  
Gestionnaire

**Tarif**  
**1015\$**

**10 participants**

Avec la  
collaboration  
financière de  
Service Quebec

### INFORMATION

[info@cinnoaffaires.com](mailto:info@cinnoaffaires.com)  
Cynthia Madore  
Présidente et stratège en  
croissance d'entreprise

### INSCRIPTION

[info@mirabeleconomique.ca](mailto:info@mirabeleconomique.ca)

### RENDU POSSIBLE PAR

Mirabel Économique  
[info@mirabeleconomique.ca](mailto:info@mirabeleconomique.ca)

17 sept. 24

09 oct. 24

22 oct. 24

30 oct. 24

13 nov. 24

27 nov. 24

1 diagnostic individuel  
18h de formation sur  
6 Ateliers en présence  
3 questions-réponses en virtuel  
6h d'accompagnement individuel avec des experts  
Outils et exercices + groupe privé  
Collaboration et intelligence collective  
100% mouvement, pratique et applicable

AVEC LA PARTICIPATION FINANCIÈRE

Québec



MIRABEL

CINNO AFFAIRES  
CROISSANCE ET LEADERSHIP